

REGOLAMENTO PROMOTION AWARDS 2024-25

(aggiornato il 3 dicembre 2024)

Il premio degli specialisti per gli specialisti

Promotion Awards è il premio a cadenza annuale per valorizzare le best practice e premiare le migliori campagne loyalty e promotion con l'obiettivo di diffondere la cultura del marketing di relazione.

Promotion Awards è organizzato e promosso da **Promotion**, la sola rivista in Italia specializzata nel settore delle promozioni e della fidelizzazione, edita da Pop Up Media srl, con sede in via Eleuterio Pagliano 3, 20149 Milano (tel. 0236593281 - 0236593282 eventi@promotionmagazine.it)

I premi saranno assegnati per diverse categorie in concorso (si veda punto B) da una giuria di esperti del settore (si veda punto E).

A) REQUISITI DI AMMISSIONE

Il premio è rivolto alle società promotrici e alle agenzie. Sono considerate valide le iscrizioni in regola con le modalità di iscrizione e di pagamento (si veda punto D).

B) CATEGORIE APERTE ALLE ISCRIZIONI DEI PROMOTION AWARDS

1 - CATALOGO PREMI

Questa categoria comprende tutti i tipi di cataloghi premi (di lunga durata), per i consumatori e il trade

2 - SHORT COLLECTION

Questa categoria comprende tutte le raccolte di breve durata

3 - SPECIAL PROMOTION

Questa categoria comprende tutti le operazioni con premio certo immediato e collezionabile a fronte di un dato tetto di spesa

4 - COMMUNITY PROGRAM

Questa categoria comprende le campagne a favore di scuole, associazioni sportive, enti ecc.

5 - SPEND & GET

Questa categoria comprende tutte le promozioni che consentono al consumatore, a fronte di una soglia di spesa definita dall'insegna, di ritirare un premio con o senza contributo.

6 – INCENTIVE & TRADE PROMOTION

Questa categoria comprende tutte le operazioni di incentivazione per la rete di agenti, concessionari, rivenditori, installatori, banconisti ecc.

7- LOYALTY PROGRAM A SUBSCRIPTION

Questa categoria comprende i programmi fedeltà premium in cui i clienti si iscrivono, pagano una quota in anticipo per un prodotto o un servizio e ricevono vantaggi

8 - LOYALTY PROGRAM RELAZIONALE

Questa categoria comprende tutte le promozioni che hanno l'obiettivo di stimolare il consumatore ad attivarsi nella relazione con il brand

9 - WELFARE

Programmi che hanno l'obiettivo di rafforzare la relazione del lavoratore con l'azienda, riducendo il turnover, aumentandone il benessere, incrementandone la produttività, favorendo il work-life balance

10 - SHOPPER MARKETING & BRAND ACTIVATION

Questa categoria comprende tutte le promozioni che hanno l'obiettivo di stimolare il sell-out e di rafforzare il legame tra la marca e i consumatori

11- RETAIL MEDIA

Questa categoria comprende le campagne dei retailer che consentono ai brand di potenziare la loro visibilità, per influenzare il cliente al momento dell'acquisto

12 - VOLANTINO

Questa categoria comprende le campagne attivate tramite il volantino cartaceo o digitale

13 - PREMIO CERTO ALL'ACQUISTO

Questa categoria comprende le campagne con premio certo non collezionabile

14 - CONCORSO

Questa categoria comprende i concorsi a premio di tutti i settori (beni di largo consumo, durevoli e semidurevoli, servizi, retail...) qualunque sia la meccanica usata off/online

15 - COUPONING

Questa categoria comprende le iniziative promozionali che prevedono l'erogazione di coupon, digitali, omnicanale o cartacei

16 - GAMIFICATION

Questa categoria comprende le campagne basate su dinamiche proprie del gioco (per esempio punti, livelli, premi)

17 – INNOVATION

Questa categoria comprende le campagne che utilizzano la realtà aumentata, la realtà virtuale, l'intelligenza artificiale, gli NFT, il Metaverso ecc.

18 – CSR

Questa categoria comprende le campagne che hanno come obiettivo quello di sensibilizzare su temi sociali e ambientali

19 - EDUTAINMENT

Questa categoria comprende le campagne con una finalità educativa per il target kids&family

20 - LICENSING

Questa categoria comprende tutte le campagne dove è protagonista una licenza

21 – PLATFORM

Questa categoria comprende le piattaforme di marketing automation, di gestione dei programmi fedeltà, promozionali, di crm, welfare, retail media ecc.

C) CATEGORIE NON APERTE ALLE ISCRIZIONI

PREMI speciali assegnati dalla Giuria

1 – DATA DRIVEN

Questa categoria premia le performance della campagna

2 – BEST REWARD

Il premio al miglior prodotto o servizio utilizzato come reward (di un concorso o di un'operazione a premi)

3 – COMUNICAZIONE

Il premio alla miglior campagna a sostegno del lancio di una promozione

4 – BEST IN SHOW

Il premio alla campagna iscritta che ha ricevuto più voti, indipendentemente dalla categoria. È la miglior campagna in assoluto

PREMI speciali assegnati dalla rivista Promotion

1 - MARKETING INNOVATOR DELL'ANNO

È il premio speciale assegnato dalla redazione di Promotion al/alla manager che si è distinto/a per le strategie di fidelizzazione

2 - CAPSULE COLLECTION

È il premio speciale assegnato al miglior progetto di merchandising private label

D) MODALITÀ D'ISCRIZIONE E TERMINI DI PAGAMENTO

- Le campagne iscritte devono essere attive nel periodo gennaio 2024 – gennaio 2025
- Le piattaforme iscritte devono essere disponibili sul mercato nel periodo gennaio 2024 – gennaio 2025
- Ciascuna azienda e/o agenzia può iscrivere più campagne o più piattaforme
- Ogni campagna può essere iscritta a più categorie (a esclusione dei "Premi Speciali" per i quali non ci si può iscrivere e che sono assegnati dalla Giuria e da Promotion)
- La quota di partecipazione è di: 1.000 euro + Iva per la prima iscrizione e 600 euro + Iva per ciascuna iscrizione successiva **(il costo della prima iscrizione comprende la partecipazione di 2 persone all'evento di premiazione che si terrà nel primo semestre del 2025. Ingressi aggiuntivi sono da concordare).**
- I dati dichiarati nella scheda di iscrizione sono condivisi con i Giurati. Ai fini della promozione del premio e dei premiati verrà dato ampio spazio ai vincitori sugli owned media di Pop Up Media (Promotion, Promotionmagazine.it, Promotionawards.it, la pagina LinkedIn di Promotion, la newsletter), utilizzando le informazioni riportate nella scheda di partecipazione, quando non indicata dall'iscritto nella scheda stessa l'espressa richiesta di riservatezza.
- Il pagamento deve essere effettuato a mezzo bonifico bancario intestato a:

Pop Up Media srl - causale: Promotion Awards 2024/25

IBAN: IT18W0306909424100000001389

Per partecipare ai Promotion Awards, gli interessati devono inviare a eventi@promotionmagazine.it:

- Il modulo di adesione firmato (Allegato Modulo-Adesione)

- La scheda d'iscrizione: una per ciascuna campagna (Allegato Scheda)
- Copia del bonifico

indicando nell'oggetto della mail: PROMOTION AWARDS 2024/25.

Sono ritenute valide le iscrizioni pervenute **entro il 31 gennaio 2025**, in regola con le condizioni di partecipazione.

E) GIURIA E CRITERI DI VALUTAZIONE

L'elenco dei giurati viene pubblicato aggiornato sulla home page di promotionawards.it

Per le campagne vengono valutati i seguenti elementi:

1. Originalità e innovazione del concept creativo e della meccanica
2. Originalità e innovazione dei reward
3. Coerenza del progetto rispetto al target e agli obiettivi della campagna
4. Risultati

Per le piattaforme vengono valutati i seguenti elementi:

1. Funzionalità
2. Semplicità d'utilizzo
3. Personalizzazione
4. Potenzialità (espandibilità, integrazione con altri sistemi)

La Giuria può decidere di non assegnare premi in una o più categorie qualora non giudichi meritevoli i lavori iscritti, così come si riserva la facoltà di assegnare il premio a più candidati ex aequo. Agli organizzatori è riservato il diritto di raggruppare, cambiare o aggiungere nuove categorie in funzione delle campagne iscritte. Qualora un giurato sia in conflitto d'interesse non voterà la campagna della sua azienda/agenzia. A questa campagna verrà attribuito d'ufficio un voto che esprime la media dei voti degli altri giurati. I giudizi e le decisioni della giuria sono insindacabili.

F) PREMIAZIONE

- La Giuria valuterà le schede valide e definirà il vincitore di ogni categoria entro 14 giorni dalla data di premiazione.
- Ogni campagna o piattaforma iscritta non potrà vincere più di 3 premi.
- Gli iscritti entrati nella rosa dei finalisti verranno avvisati via email entro 10 giorni dalla data della premiazione.
- La premiazione si terrà nel corso di un evento nel primo semestre 2025 (il costo dell'iscrizione comprende la partecipazione all'evento di 2 persone).
- Al premio e ai premiati verrà dato ampio risalto sulla rivista Promotion.